



Presseinformation

Capmo schließt \$30m Series B mit Bessemer Venture Partners als Lead Investor ab

- Global führender Cloud und Software-as-a-Service (SaaS) Investor Bessemer Venture Partners führt die Runde an.
- Capmo löst mit ganzheitlicher Software für das Bauprojektmanagement Papier, Excel und unpraktikable Insellösungen ab.
- Im stark unter-digitalisierten Markt mit enormem Wachstumspotenzial strebt Capmo ein Wachstum des Teams auf 200 Leute bis Ende nächsten Jahres an und befindet sich auf bestem Weg zum führenden Anbieter für KMUs in Europa.

München, August 2021 – Capmo, Entwickler der gleichnamigen Baumanagement-Software für kleine und mittelständische Unternehmen in Europa, schließt eine Series B Finanzierung über \$30m ab. Die Runde wird angeführt vom US-amerikanischen Technologie-Investor Bessemer Venture Partners, der bereits an Unternehmen wie LinkedIn, Shopify, Twilio oder Procore beteiligt ist. Die bisherigen Investoren Capnamic Ventures und UVC Partners beteiligten sich ebenfalls an der Runde.

Mit den Mitteln der Finanzierungsrunde wird Capmo seine ganzheitliche Plattform durch weitere Anwendungsfälle entlang des gesamten Bauprozesses ergänzen. Auf dem Weg zur zentralen digitalen Plattform für die Bau- und Immobilienbranche bedeutet das für Capmo neben der Expansion des Produktes auch den Ausbau des Teams sowie die Erschließung weiterer europäischer Märkte.

Bereits heute ist Capmo auf über 10.000 Bauprojekten im Einsatz. Die unkomplizierte Zusammenarbeit aller Projektbeteiligten sowie die Möglichkeit, sämtliche Prozesse, von der ersten Planung bis zum Projektabschluss, zentral in einem System zu steuern, ermöglicht selbst komplexe Bauvorhaben erfolgreich im Zeit- und Kostenrahmen umzusetzen.

Viele der über eine Million kleinen und mittleren Unternehmen in der Branche (Europäische Kommission, 2021), setzen derzeit noch auf Papier, analoge Prozesse oder veraltete Insellösungen für Teilprozesse. Florian Biller, Mitgründer und CEO von Capmo, sagt: "Die Bau- und Immobilienbranche macht 10% unseres Bruttoinlandproduktes aus, und ist dennoch die zweit undigitalste Branche in Europa. Das wollen wir mit Capmo ändern. Mit diesem Investment sind wir in der Lage, unseren steilen Wachstumskurs weiterzuverfolgen und der Bau- und Immobilienbranche als digitaler Partner zur Seite zu stehen. Ich freue mich sehr, dass wir damit den Arbeitsalltag so vieler Menschen in der Branche verbessern können, die bisher noch nicht von moderner Software profitieren konnten."

Mit Bessemer Venture Partners holt sich Capmo nicht nur einen der erfahrensten globalen SaaS Investoren an Bord, sondern auch einen echten Experten im Bereich Construction Tech. Das Team um Partner Brian Feinstein hat in den letzten Jahren bereits das US Decacorn Procore zum IPO geführt und sieht Capmo auf bestem Weg, den Construction Tech Markt in Europa zu dominieren. "Das Team von Capmo steht an der Spitze der Software Lösungen für die Bau- und Immobilienbranche in D-A-CH. Wir freuen uns sehr, mit



Capmo auf ihrem langfristigen Weg zur Modernisierung der Bauindustrie in Europa zusammenzuarbeiten“, sagt Bessemer Partner Feinstein.

“Wir sind stolz, mit Brian Feinstein und Bessemer Venture Partners einen starken Partner gewonnen zu haben, der wie kein zweiter die Expertise für SaaS und Construction Tech verbindet“, so CEO Florian Biller. Damit haben wir nun die besten Voraussetzungen, unsere Rolle als führender “All-in-One” Anbieter für Bauprojektmanagement auch in anderen Ländern Europas auszubauen.”

Über Capmo

Capmo ist das führende B2B SaaS Unternehmen, das mit intuitiver Software die mühsamen Kernprozesse im Baumanagement vereinfacht. Mit seiner intuitiven, digitalen Lösung für KMUs der Bau- und Immobilienbranche erlaubt es Capmo, Prozesse über alle Bauphasen hinweg ganzheitlich zu digitalisieren, zentral zu steuern und alle Beteiligten zu koordinieren. So ermöglicht Capmo einen erfolgreichen Projektabschluss innerhalb der geplanten Kosten und Zeit.

Der Software-Anbieter mit Sitz München wurde 2018 gegründet. Mehrere hundert Kunden und zehntausende Nutzer in Europa bauen bereits auf die digitale Lösung von Capmo und setzen mit der Software weit über 10.000 Bauprojekte um.

Pressekontakt Capmo

Johanna Böllmann

johanna.boellmann@capmo.de

+49 (0)89 21540420

Über Bessemer Venture Partners

Bessemer Venture Partners ist das weltweit erfahrenste Unternehmen für Frühphasen-Investments. Mit einem Portfolio von mehr als 200 Unternehmen hilft Bessemer visionären Gründern Unternehmen aufzubauen, die einen Unterschied machen. Dabei unterstützt Bessemer die Unternehmen in jeder Wachstums-Phase. BVP hat bereits über 130 Börsengänge begleitet, darunter Pinterest, Shopify, Twilio, Yelp, LinkedIn, Skype, LifeLock, PagerDuty, DocuSign, Wix, MindBody und Fiverr. Die Investoren und Partner von Bessemer haben eine globale Präsenz im Silicon Valley, San Francisco, New York, Boston, Tel Aviv, Bangalore und Peking.

Folgen Sie @BessemerVP und erfahren Sie mehr unter bvp.com.

Über Capnamic

Capnamic Ventures gehört zu Europas führenden Early-Stage Venture Capital-Investoren mit Sitz in Köln und Berlin. Der Investmentfokus des VC liegt auf Technologie-Startups im deutschsprachigen Raum. Darüber hinaus investiert Capnamic mit internationalen



Co-Investoren. Alle Portfolio-Unternehmen werden von Capnamics globalem Industrie-Netzwerk unterstützt. Das umfangreiche Know-how des Capnamic-Teams basiert auf mehr als 80 Beteiligungen, zahlreichen erfolgreichen Trade-Sales und IPOs sowie eigenen unternehmerischen Erfahrungen im Investmentteam. Capnamic wird von Jörg Binnenbrücker, Olaf Jacobi, Christian Knott und Christian Siegele als Managing Partner geführt. www.capnamic.com

Pressekontakt Capnamic Ventures

Philipp Blankenagel

presse@capnamic.com

Über UVC Partners

Unternehmertum Venture Capital Partners (UVC Partners) ist eine early-stage Venture-Capital-Gesellschaft mit Sitz in München und Berlin, die gezielt in technologiebasierte Startups in den Bereichen Enterprise Software, Industrial Technologies und Mobility investiert. Pro Investitionsrunde werden € 0,5 - 5 Mio. investiert und in erfolgreiche Beteiligungen bis zu € 20 Mio. insgesamt. Portfoliounternehmen profitieren von der umfangreichen Investitions- und Exiterfahrung des Management Teams und von der engen Zusammenarbeit mit der UnternehmerTUM, dem führenden Innovations- und Gründerzentrum Europas. Mit seinen über 240 Mitarbeitern und mehr als 100 Industriepartnern verfügt die UnternehmerTUM über langjährige Erfahrung beim Aufbau junger Unternehmen. Durch die Partnerschaft kann UVC Partners Startups einen einzigartigen Zugang zu Talenten, Kunden und Partnern bieten. www.uvcpartners.com